



SPIRAL TEAM

A new Perspective
of Creative Art

راهکارهایی موثر برای تولید محتوای
و ایجاد



وقتی محتوای وایرال یا ویروس شده، به این معنیه که یه پست هتن، تصویری یا ویدئوی توسط تعداد زیادی از افراد دیده شده و همچنان در حال انتشار باشه. این رشد باعث ایجاد آگاهی بیشتری از برند نسبت به تبلیغات تلویزیونی می‌شه. اما متاسفانه، هیچ‌کس نمی‌تونه تضمین کنه که چه محتوای چه زمانی وایرال می‌شه. چون وقتی در مورد به اشتراک‌گذاری در اینترنت صحبت می‌کنیم، فاکتورهای زیادی وارد عمل می‌شن. با این حال ما اینجا به استراتژی‌های اشاره می‌کنیم که پست شما رو تا حد زیادی به وایرال شدن نزدیک می‌کنن.

یک قلاب عالی پیدا کنید.

وقتی صحبت از رسانه‌های اجتماعی می‌شه، هردم می‌خوان از همون ابتدا چیزی که به دنبالش هستن رو بدونن. به همین دلیل تولیدکننده‌های محتوا در یوتوب و اینستاگرام، ویدئوهای خودشون رو با عنایوین دلپذیری شروع می‌کنن. پس بهتره با درج اطلاعاتی خاص و کاربردی یک عنوان جذاب خلق کنید.

محتوای وایرال ارزش اشتراک‌گذاری داره.

بعد از عنوان، به مفz محتوای خودتون بیشتر از هر چیز دیگه ای اهمیت بدید. وقتی افراد از نظر احساسی تحت تأثیر قرار می‌گیرن، به احتمال زیاد این اطلاعات ارزشمند رو با اطرافیان خودشون به اشتراک می‌ذارن.

همه چیز رو بصری کنید.

طبق تحقیقات اخیر، اینفوگرافیک‌ها بیشترین شанс رو برای تبدیل شدن به محتوای وایرال داشتن. تا حدی این موضوع به دلیل هاهیت این مطالبه که درک موضوعات پیچیده رو آسودن‌تر می‌کنه.

لیست‌ها معجزه می‌کنند؟!

شاید برآتون عجیب باشه اما لیست‌ها از مؤثرترین انواع محتوا توی اینترنت هستن. اضافه کردن لیست و جداول از موضوعات تخصصی شما، میانگین زمان صرف شده توی پست رو حدوداً 18 درصد افزایش می‌ده. هرچه لیست دقیق‌تر و گستردگر باشه، افراد اون رو بیشتر به اشتراک می‌ذارند.



پست خودتون را به موقع منتشر کنید.

پیدا کردن روزها و ساعات های مناسب برای ارسال محتواهای ویروسی، یه کم تمرین و آزمایش می طبله. مثلاً برخی از کارشناسان می گن بهترین روز سه شنبه است. اما این جمله کاملاً دقیق نیست. چرا؟ چون هر صنعت و هر پلتفرم اجتماعی، عملکرد متفاوت دارن.

از مناسب ترین کانال ها استفاده کنید.

مشخص کنید کدوم کانال ها برای برقراری ارتباط با مخاطبان و واپرال شدن مناسب هستن. مهم ترین مسئله اینه که پلتفرم های متدائله که بیشترین استفاده رو دارند پیدا کنید. به عنوان مثال، شبکه های اجتماعی مثل اینستاگرام و توییتر هرگز نمی تونن از لیست شما خارج شن.

فقط به واپرال شدن فکر نکنید.

موقع برنامه ریزی محتواهای واپرال، روی واپرال شدن تمرکز نکنید و بهش دل خوش نکنید! چون موفقیت این استراتژی تا حد زیادی به واکنش مخاطب بستگی داره. اگه پست شما واپرال شد، چه عالی! اما اگه این اتفاق نیفتاد، شما یه محتواهای جالب برای تأثیرگذاری روی مخاطب هاتون دارید.

[لينك اصلی مقاله](#)